

Свіже повітря
у Вашій оселі!

ВІСНИК ВЕНТС

№11



Корпоративне видання / друкується українською та російською мовами і розповсюджується серед працівників компанії безкоштовно

видається з 2006 року

В СВЯЗИ С ЗАПУСКОМ НОВЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПЛОЩАДЕЙ МЫ ПРИГЛАШАЕМ ВСЕХ БОЯРЧАН ПРИНЯТЬ АКТИВНОЕ УЧАСТИЕ В КОНКУРСЕ НА ОТКРЫВШИЕСЯ ВАКАНСИИ!!!

НАМ ПРИЯТНО, что сейчас многие боярчане приняли решение работать в родном для нас городе, отказавшись от изнурительных поездок в Киев, от траты денег на транспорт и времени на бесконечные заторы на дорогах.

МЫ ЦЕНИМ активно формирующуюся гражданскую позицию боярчанина, возникающее понимание того, что это не просто работа на производстве, но и конкретный персональный вклад в развитие города.

МЫ ГОДИМСЯ, что вчерашние работники машиностроительного завода «Искра», — сегодня передовые специалисты на участках европейского завода «ВЕНТС», которые успешно используют накопленный за многие годы опыт в сочетании с современными инновационными технологиями.

НАШ ДЕВИЗ — «Свежий воздух в каждом доме!» Мы не просто производим вентиляционные системы, мы делаем воздух чище во всем мире. Благодаря целеустремленности сплоченного и дружного коллектива, который в результате многолетней и плодотворной работы вывел свою марку на уровень лидера, сегодня «ВЕНТС» заслужил высокую оценку во всем мире.

МЫ ГАРАНТИРУЕМ официальное трудоустройство, предоставление оборудованных рабочих мест и легальную заработную плату всем заинтересованным боярчанам. Для нас очень важно, что есть положительные изменения. Это вселяет в нас надежду и дает уверенность в том, что вместе мы можем сделать очень многое. Сейчас есть реальная возможность не надеяться на кого-то, а добиться изменений к лучшему самим. Своим каждодневным трудом, который отразится на благосостоянии каждого жителя Боярки, который проедет по отремонтированной дороге, отвезет своих детей в светлую теплую школу, а дома прогреет руки у батареи и включит горячую воду.

Давайте вместе работать для того, чтобы сделать наш город еще лучше! Мы приглашаем профессионалов и тех, кто только начинает свою трудовую деятельность стать частью коллектива «ВЕНТС» — ведущего европейского производителя систем вентиляции.

Мы оценим квалифицированных,
Мы обучим неопытных,
Мы заплатим достойно,
Мы ждём **ТЕБЯ!**

Нам потрібні:

- Фахівці з розвитку, маркетингу, логістики та ЗЕД (знання іноземних мов).
- Бухгалтер. Економіст.
- Патентознавець.
- Програміст 1С-7,8.
- Художник-дизайнер.
- Інженер-конструктор (технолог).
- Начальник/майстер/бригадир цеху.
- Спеціаліст по гофротарі.
- Складальники виробів з пластмас (можливо без досвіду роботи).
- Малярні порошкового фарбування, маляр фарбування по металу.
- Ливарники (можливо без досвіду роботи).
- Машиністи екструдерних ліній (можливо без досвіду роботи).
- Оператори верстатів з ЧПУ (можливо без досвіду роботи).

- Слюсарі-ремонтники, слюсарі-інструментальники.
- Налгоджувальники КВПІА, екструдерів, штампів.
- Фрезерувальники, шліфувальники, токарі, штампувальники.
- Електрогазозварувальники.
- Електромонтажники.
- Транспортувальники.

Компанія надає:

- Соціальний пакет;
- Медичне страхування;
- Маршрути від підприємства (проїзд безкоштовний);
- Харчування в їдальні;
- Своєчасну виплату заробітної плати;
- Оформлення по трудовій книжці;
- Перспективу кар'єрного росту;
- Гуртожиток.

**ЗАТ «ВЕНТИЛЯЦІЙНІ СИСТЕМИ»
ПРОВІДНИЙ ЄВРОПЕЙСЬКИЙ ВИРОБНИК**

Приєднайся до команди ВЕНТС

м. Боярка, вул. 40-років Жовтня, 36, (298) 47-014, (044) 406-3626

Виставки «ВЕНТС»

«ВЕНТС» НА ВИСТАВКЕ «СТРОИТЕЛЬСТВО И АРХИТЕКТУРА 2007»

Компанія «Вентиляционные системы» приняла участие в XVI международной специализированной выставке «Строительство и Архитектура 2007», которая проходила с 19 по 22 сентября в выставочном комплексе «КиевЭкспоПлаза». На оригинально оформленном стенде «ВЕНТС» представил свои новинки. Сотрудники компании давали исчерпывающую информацию о продукции, которую производит завод. Каждый заинтересованный посетитель получил индивидуальную профессиональную консультацию и имел возможность посмотреть продукцию непосредственно на стенде. На протяжении всей выставки наш стенд привлек внимание огромного количества посетителей.

Успешное участие в осенней выставке позволило «ВЕНТС» презентовать свои новинки, а также пополнить ряды своих дилеров и представителей.



«ВЕНТС» в мире

BAKUBUILD 2007

Баку сегодня — это динамично развивающийся город, совмещающий в себе старинные традиции и современные технологии. Сверкающие бизнес-центры и старинные дворцы, торговые комплексы и маленькие рыночные площади, многоэтажные отели и небольшие гостиницы в центре города — все это современный Баку. Масштабная застройка в ближайшее время сильно видоизменит столицу Азербайджана, превратив город в современный мегаполис с развитой инфраструктурой. И сейчас страна активно готовится к таким изменениям. Достаточно одного взгляда на последнюю выставку строительства и архитектуры БАКУБИЛД 2007, которая проходит

уже 13 лет подряд, каждый раз представляя все больше компаний и продукции из разных стран. В этом году территория выставки, проходящей во Дворце Спорта им. Гейдара Алиева, была значительно расширена за счет нового павильона, представляющего направление мебельной фурнитуры. При этом основная часть выставки была посвящена различным строительным технологиям и отделочным материалам. Вентиляционное оборудование, как одно из направлений строительного бизнеса, было представлено Бакинской компанией «YUSI Ko». На стенде компании вниманию посетителей была предложена вся линия продукции, производимой нашим предприятием. Это уже второе самостоятельное участие нашего партнера в выставке БАКУБИЛД, а представители «ВЕНТС» с радостью поддержали его на этом важном мероприятии.



МЕЖДУНАРОДНАЯ ТЕХНИЧЕСКАЯ ВЫСТАВКА В г.ПЛОВДИВ

Одной из самых важных специализированных выставок в Болгарии можно по праву считать ежегодную Международную техническую выставку в г. Пловдив, традиционно проходящую в конце сентября. В этом году продукцию «ВЕНТС» можно было встретить сразу на двух стендах у компаний «МОБИ» и «ТОПЛИК». Они представили весь ассортимент продукции нашего предприятия, в т.ч. и последние новинки, о которых мы рассказывали в предыдущих выпусках. Среди аналогичной про-

дукция «ВЕНТС» занимает достойное место, как по ассортименту, так и по качеству: богатый выбор моделей, вентиляторы дизайнерской линии, полный комплекс вентиляционного оборудования — бытовая и промышленная серии, приточные установки. Продукция «ВЕНТС» представлена на болгарском рынке с 2003 года и, благодаря усилиям наших партнеров, успешно продается уже более 4 лет.



ПРЕЗЕНТАЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ВЕНТИЛЯЦИИ В БИШКЕКЕ

Обширная программа «ВЕНТС» по презентации промышленной линии вентиляции на выставке КазБилд в г. Алматы (Казахстан), о которой мы рассказывали в прошлом выпуске, имела свое продолжение, но уже в Кыргызстане.

По предварительной договоренности с компанией «Гип Профи», презентация проводилась для дилеров компании, а также строительных, проектных и монтажных организаций. Перед презентацией региональный экспорт-менеджер Екатерина Сахно торжественно вручила директору компании Юрию Васильевичу Пикуло сертификат эксклюзивного представителя «ВЕНТС» в Кыргызстане и комплект обучающих

программ по вентиляции и сантехнике для профтехучилищ. После проведения презентации были организованы встречи с директорами лицеев Бишкека, на которых обсуждался вопрос организации совместно с компанией «ВЕНТС» специализированных классов по изучению вентиляции для подготовки профессионалов в сфере монтажа вентиляционных систем с использованием продукции ТМ «ВЕНТС». Мы уверены, что тандем компаний «ВЕНТС» и «Гип Профи» даст ощутимые результаты уже в ближайшее время.



Новости «ВЕНТС»

«ВЕНТС» с заботой о сохранении окружающей среды

Компания понимает важность влияния экологии на человека, поэтому осуществляет посадку новых зеленых массивов, на производстве устанавливает современные очистные сооружения, вывозит и утилизирует отходы на специальных полигонах. Это далеко не полный перечень направлений деятельности ЗАО «Вентиляционные системы» для сохранения окружающей среды.



«ВЕНТС» – крупнейший переработчик пластмассы

Завершен перенос цеха металлоизделий в новый корпус ЗАО «Вентиляционные системы». На освободившихся площадях будет установлен участок термопластавтоматов. После завершения монтажа и запуска агрегатов их суммарное количество составит сто единиц. Таким образом, после достижения расчетных мощностей, ЗАО «Вентиляционные системы» станет крупнейшим в Украине переработчиком пластмассы.



«ВЕНТС» осваивает новые площади

В новом корпусе завода «ВЕНТС» создан участок упаковки металлоизделий. Подразделение возглавил Владимир Александрович Байда. В просторном помещении сотрудникам участка предстоит создать оптимальные условия для качественной упаковки растущего потока изделий торговой марки «ВЕНТС».



«Своя вентиляция ближе к родному цеху»

Комплекс по производству металлических сегментов вентиляции «SPIRO» в полном объеме восполняет нужды нового корпуса ЗАО «Вентиляционные системы». С помощью качественных и надежных воздуховодов новые цеха оборудуются современной системой вентиляции. Универсальность комплекса «SPIRO» позволяет проводить монтаж любой конфигурации. Самые сложные «обходы» и «обвязка» каркаса здания проходят без каких-либо препятствий. Запланировано, что новые системы вентиляции будут оборудованы приточно-вытяжными системами собственного производства. Подобный шаг позволит не только провести монтаж в предельно короткие сроки, но и на практике убедиться в преимуществах монтажа и эксплуатации оборудования производства ЗАО «Вентиляционные системы».



Еще одна экструдерная линия «ВЕНТС»

В ЦПП №2 смонтирована и введена в эксплуатацию новая экструдерная линия. В запущенном агрегате реализован новый принцип работы экструзионных головок. В линии их – две, и совмещены они по принципу со-экструзии. Эта технология позволяет выпускать двухслойный пластиковый прокат, что дает возможность производить профиль с защитным слоем, или с нанесением различной цветовой гаммы, не проникающей на всю глубину фактуры. Данная линия в ЦПП №2 уже шестая, а это значит, что потребитель получит дополнительно тысячи метров дефицитного пластикового профиля для строительства и ремонта.



«ВЕНТС» в лицах

УЧЕТ — ГАРАНТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПОБЕД

Каждый производственный организм рано или поздно сталкивается с необходимостью скрупулезного анализа расходов на организацию технологических процессов, оплаты труда, эффективности капитализации торговли и т. д. В ЗАО «Вентиляционные системы» весь производственный и торговый цикл состоит из сотен тысяч ручейков, по которым текут средства и материалы, приобретенные за те же самые деньги. Незначительная и самая незначительная «утечка» за определенный период может привести к большим потерям и перебоям в работе предприятия. Работа по предотвращению таких негативных последствий поручена новому подразделению ЗАО «Вентиляционные си-

стемы» – отделу затрат, который возглавил Виктор Иванович Оноприенко.

Виктор Иванович уроженец Луганска. Там прошли его детство и юность. После окончания школы он приехал учиться в г. Киев. По окончании первого курса Киевского политехнического института пошел служить в армию. Вернувшись в Киев, поступил в Киевский институт гражданской авиации на экономический факультет. С 1998 по 2007 годы Виктор Оноприенко работал в компании «АероСвіт» (г. Борисполь), где курировал направление учета расходов компании.

Новый руководитель отдела признался, что, несмотря на определенную специфику деятельности ЗАО «Вентиляционные

системы», предстоящая работа не содержит для него ничего необычного. Ведь, и товарные потоки, и человеческий труд, и все что содержит в себе предприятие, выливается в денежные потоки, которые нужно отслеживать на предмет их целесообразности и эффективности.

Свободное время Виктор Оноприенко старается посвятить семье, жене и восьмилетнему сыну. Одновременно продолжает активное самообразование в сфере финансов и экономики, так как перед новым отделом стоят важные и серьезные цели. Нам же, остается пожелать Виктору Оноприенко удачи на новой должности, а также быстрее найти достойное место в замечательной семье «ВЕНТС».



Виктор Иванович Оноприенко, начальник отдела затрат

Партнеры «ВЕНТС»

Специфика и профили работы ЗАО «Вентиляционные системы» подразумевают широкую географию экономических интересов компании. Благодаря огромной дилерской сети ТМ «ВЕНТС» представлена во всех регионах Украины и в более чем 90 странах мира. Поэтому взаимодействие с партнерами, работающими и представляющими интересы ЗАО «Вентиляционные системы» за многие сотни, а то и тысячи километров – это особое и очень важное направление деятельности компании. Несмотря на то, что сотрудники торгового отдела и службы маркетинга находятся практически в режиме непрерывных командировок, часто партнеры «ВЕНТС» предпочитают сами посещать головной офис компании, чтобы лично обсудить вопросы взаимного сотрудничества. С руководителем компании-партнера «Компания Вент Аэр» Константином Игоревичем Яковлевым нам удалось встретиться в офисе «ВЕНТС» и поговорить о развитии возглавляемой им компании в Запорожье.



Константин Игоревич Яковлев, директор компании «Компания Вент Аэр»

ВВ – Уважаемый Константин Игоревич, как можно описать вашу компанию человеку, который о ней никогда не слышал?

– Компания является самостоятельным юридическим лицом и на равных несет всю полноту ответственности за то, что предлагает потребителям. Мы выполняем функцию склада ЗАО «Вентиляционные системы» в Запорожском и Полтавском регионах, однако перечень мероприятий, которые мы проводим по продвижению тм «ВЕНТС», не поместится и на нескольких печатных листах. Самое основное – это обучающие программы для персонала ритейла, с которым работают ООО «Компания Вент Аэр» и дочерняя компания «Полтава Вент Аэр». Такие программы

могут с лихвой конкурировать с образовательным комплексом небольшого профтехучилища.

Всем известно, что сегодня для уверенности в том, что товар будет куплен, недостаточно просто выложить его на полку магазина, потребитель хочет получить вместе с красивой представленной продукцией исчерпывающую консультацию о том, как работают приборы, каковы преимущества данной торговой марки и многое другое. И тут возникает вопрос: «Где найти столько квалифицированных продавцов-консультантов?». Поэтому мы занимаемся обучением и воспитанием новичков. И как результат, в Запорожском регионе, где мы начинали, ТМ «ВЕНТС» занимает в розничной сети более 95 процентов продаж систем вентиляции. В результате этого, немногочисленные конкуренты, установив свои торговые стенды, через несколько месяцев просто оставляют их, а на освободившихся торговых площадях работники магазинов выкладывают продукцию ТМ «ВЕНТС».



Изучение модифицированных единиц продукции «ВЕНТС» с сотрудниками торгового отдела

результатами сотрудничества с ЗАО «Вентиляционные системы», и поэтому ни один масштабный проект монтажа оборудования ТМ «ВЕНТС» не проходит без нашего участия.

ВВ – Имеют ли место возврат и рекламация продукции?

Ни для кого не секрет, что возврат продукции характерен для любой торговой компании, однако в нашем случае он не значителен. Тем более, что представители ЗАО «Вентиляционные системы» проявляют просто удивительную щепетильность, принимая на обмен все до последнего винтика. Очень приятно отметить, что мы, как представители ЗАО «Вентиляционные системы», получаем много пожеланий от конечного потребителя и все эти мнения мы передаем в Киев, где нас выслушивают очень внимательно и обстоятельно. В результате такого взаимодействия некоторые образцы продукции претерпели изменения с учетом пожеланий потребителя. Даже сегодня, такая работа может служить примером для многих современных компаний в Украине.

ВВ – Какие перспективы сотрудничества вашей компании с «Вентиляционными системами»?

– Самая главная перспектива нашего партнерства – это наполнение рынка Запорожского и Полтавского регионов продукцией «ВЕНТС». Уже к концу этого года мы готовы принять в Запорожье продукции ЗАО «Вентиляционные системы» в два-три раза больше, чем мы имеем сегодня.

Очень важный и перспективный сегмент – промышленная вентиляция. На данный момент только «ВЕНТС» имеет технические возможности, которые могут удовлетворить нашего потребителя в прекрасном сочетании «цена-качество». Еще один очень важный момент, ЗАО «Вентиляционные системы» – это отечественный производитель. Если сегодня, по каким-то причинам выходит из строя импортное вентиляционное оборудование, его ремонт, с учетом транспортных расходов и привлечения иностранных специалистов, иногда обходится дороже стоимости самого оборудования. Для нынешних условий – это совершенно не приемлемо.

А пользоваться оборудованием производителя, к которому можно не то что дозвониться – а можно лично приехать за полдня, это совсем другой и более надежный уровень вложения средств.

Что же касается качества оборудования ЗАО «Вентиляционные системы», то подавляющее число недоразумений – элементарная невнимательность покупателей. Когда в продажу поступили вентиляторы с таймером, в магазины приходило много возмущенных покупателей, которые только после того как консультанты прямо на глазах у них запускали «негодные» вентиляторы, приносили свои извинения. Однако мы учли этот момент, и при продаже таких вентиляторов обращаем особое внимание покупателей на специфику данного товара.

Подводя итоги, можно сказать, что работать с ЗАО «Вентиляционные системы» приятно и интересно. Лично я уверен, что задуманное вначале партнерства, предстоит реализовать еще много лет, а это вселяет оптимизм и веру в правильность избранного пути.

ВВ – Какие особенности партнерских отношений вы можете подчеркнуть?

– На самом деле никаких скрытых приемов работы и секретов нет. На протяжении всех лет нашей работы в регионах мы очень тесно взаимодействуем с большинством строительно-монтажных предприятий. По их заказу мы осуществляем целевые поставки крупных партий систем вентиляции. Очень часто подряд на монтаж вентиляции получает непосредственно наша компания. В этом случае мы привлекаем к работе монтажные бригады, однако весь процесс проходит под нашим непосредственным контролем до момента ввода системы в эксплуатацию. «Компания Вент Аэр» очень дорожит достигну-



Знакомство с опытными образцами приточно-вытяжной вентиляции

Місто та «ВЕНТС»

ВЗАЄМОДІЯ — ЗАПОРУКА УСПІХУ

За роки, що минули компанія «ВЕНТС», яка розташована у м. Боярка, Києво-Святошинського району Київської області, вимірювала зростання потужностей не на відсотки, а в рази. Такі темпи росту зумовили відчутний вплив на життя та розвиток інфраструктури міста, а тому привертають пильну увагу керівництва міста. Щоб дізнатися, як складаються взаємовідносини між містом та «ВЕНТС» сьогодні, ми завітали до Боярського міського голови Тараса Григоровича Добрівського.



Тарас Григорович Добрівський, Боярський міський голова

ВВ – Шановний Тарасе Григоровичу, розкажіть яке місце на економічному просторі міста займає компанія «Вентиляційні системи»?

— Усім відомо, що компанія «ВЕНТС» — це містоутворююче підприємство, створене на базі заводу «Іскра», який був реструктурований внаслідок розвалу ВПК колишнього Радянського Союзу. Необхідно зауважити, що великий завод це не тільки створення робочих місць та зайнятість населення, а й позитивний вплив на розвиток інфраструктури міста: відремонтовані дороги, дитячі садки, школи, теплові мережі, розважальні заклади та багато іншого, необхідного для життєдіяльності людини.

Кожен мудрий керівник розуміє, що відсутність таких необхідних для повноцінного життя людини лікувальних, освітніх, культурно-мистецьких закладів неодмінно призводить до погіршення демографічної ситуації у місті і, як наслідок, відсутності потрібних для розбудови міс-

та робочих рук. Проте, участь у розбудові інфраструктури міста потребує від керівників підприємств не тільки бажання, а й досвіду, вміння оцінювати ситуацію і рішучості у прийнятті рішень. Перетворення Боярки у сучасне заможне місто — це справа не одного дня і навіть не одного року. Проте ми маємо пройти цей шлях, і що головне — зробити це разом. Саме такі рішучі дії у цьому напрямку і демонструє керівництво компанії «ВЕНТС».

ВВ – Чи можна навести конкретні приклади участі підприємства у житті міста?

— Без сумніву, необхідно відзначити відчутний вплив керівництва «ВЕНТС» на зростання благополуччя боярчан. Нап-

риклад, сьогодні ми маємо відчутну підтримку загальноосвітньої школи №3, значний внесок у проведення традиційного чемпіонату з міні-футболу серед більш як 35 команд міста, це і регулярна допомога ветеранам війни. Приємно зазначити, що останніми роками загальноміські свята проходять в значній мірі, спираючись на допомогу компанії.

ЗАТ «Вентиляційні системи» надає суттєву підтримку боярській молоді, що дає нам змогу переконатися в далекоглядності керівництва компанії, яке не звужує свій світогляд до отримання односторонніх прибутків, а розраховує працювати на українській землі з покоління в покоління.

ВВ – Як реагує влада на таку діяльність компанії?

— Керівництво міста дуже плідно співпрацює з компанією «ВЕНТС» в соціальному напрямку. Вже кілька років поспіль, під час проведення загальноміських конкурсів, компанія відзначена як кращий роботодавець року. Це дуже вирішальний факт, адже після ліквідації заводу «Іскра» майже вся доросла частина населення була вимушена шукати роботу в Києві та інших містах області. Зараз ситуація суттєво змінилася на краще.

Важливо зазначити, що разом з гарантованим робочим місцем «ВЕНТС» забезпечує робітників медичним страхуванням, підтверджуючи свою готовність вкладати значні власні кошти в здоров'я боярчан. Цього року компанія отримала

нагороду як кращий меценат року. Далі не кожен підприємець в нашій державі знайде в собі мужність в такій непростій економічній і політичній ситуації бути альтруїстом. І нам дуже приємно, що саме в нашому місті працюють люди, здатні, на мій погляд, на героїчні вчинки.

ВВ – Чи можете ви розповісти читачам про перспективи обопільної праці?

— Без сумніву — розвиток промислових підприємств тісно пов'язаний з вирішенням земельних питань. Зважаючи на складну ситуацію з землепорядкуванням в Київському регіоні, ми не маємо необмежених ресурсів для надання компанії нових площ. Проте ми зробимо все, щоб побудувати доступне житло для боярців, робітничі гуртожитки, дошкільні заклади, а також нові та потужні комунікаційні мережі. В рамках забезпечення міста теплом ми розглядаємо питання про відновлення централізованого тепlopункту, та створення мережі незалежних бойлерних. Проте разом з підприємствами міста, зокрема з компанією «ВЕНТС», ми зможемо забезпечити місто теплом. Ми вже давно ведемо конструктивний діалог з промисловцями міста і маємо певні здобутки та продовжуємо рухатися далі, адже головна мета і для міської влади, і для підприємства — це добробут людей. Головне, що ми єдині в переконанні, що запорука успіху у будь-якій справі — діалог, порозуміння і взаємодія.

Достиження «ВЕНТС»

«ВИБОР ГОДА — 2007»

Во время торжественной церемонии награждения победителей конкурса «Выбор Года — 2007», которая состоялась 15 сентября в День города Боярки, компания «Вентиляционные системы» получила награды «Лучший производитель города 2007 года» и «Лучший меценат города 2007 года».

«Нам приятно, что исполнительный комитет Боярского Городского Совета ценит наше желание улучшить жизнь жителей Боярки и в 2007 году наградил предприятие высокими наградами, — уверил нас после получения наград директор ЗАО «Вентиляционные системы» Коломийченко Валерий Алексеевич. — Мы и дальше будем работать для того, чтобы сделать наш город еще лучше, потому что будущее процветание Боярки зависит от нашего каждодневного труда и забот о городе, от нашего желания сделать его еще лучше», — прокомментировал господин Коломийченко.



Александр Владимирович Выдря (заместитель директора по режиму) на церемонии награждения



Династии «ВЕНТС»

ХОРОШЕЕ НАЧАЛО ДЛЯ ХОРОШЕЙ ЖИЗНИ

Трудовая семья Лизогуб – это еще не трудовая династия, при этом они уже создали крепкий фундамент для того, чтобы их помнили на «ВЕНТС» долгие годы и связывали только с положительными примерами. Андрей и Алена не распыляли напрасную энергию и силы, а приняли решение поступать по старой и хорошей народной мудрости «Береги платье снова, а честь – смолоду».

Андрей Лизогуб родом из города Боярка. После получения среднетехнического образова-

ния пошел служить в армию. Служба в войсках связи позволила ему без особых усилий после демобилизации поступить на работу на Киевский завод «Электроприбор». Через некоторое время он перешел работать в небольшое предприятие по изготовлению пластиковой упаковки. Туда же по совету мамы, заработать деньги на карманные расходы, поступила и молодая упаковщица Алена Кирилук.

После непродолжительного знакомства Андрей и Алена стали проводить много времени

вместе. Однажды летом возникла спонтанная идея отдохнуть на Черноморском побережье. Не откладывая задуманное, они отправились в Евпаторию. Под жарким морским солнцем, под шелест накатывающихся волн Андрей признался своей спутнице в любви и сделал предложение. По возвращению – осенью 2005 года – они поженились. Алена – единственная дочь у родителей, коренных фастовчан, да и Андрей – видный и компанейский парень в Боярке, поэтому на свадьбе веселились с размахом и недюжинной молодецкой удачей.

Сразу после этого молодая семья приняла решение искать работу ближе к родному дому, и первым в ЗАО «Вентиляционные системы» пришел работать Андрей. Свою карьеру он начал в цехе экструзии, работая на дробильном агрегате. Через два месяца молодому и энергичному рабочему предложили работу машиниста экструзионных агрегатов, а спустя несколько месяцев Андрей был назначен мастером смены.

Вслед за мужем в ЗАО «Вентиляционные системы» пришла работать и Алена. Поначалу она с завидной сноровкой упаковывала изделия, сделанные мужем и его коллегами. Параллельно Алена продолжала учиться в Киевском педагогическом университете им. Драгоманова. Став дипломированным специалистом, она задумалась о дальнейших перспективах, и в скором времени в цехе производства промышленной вентиляции появился молодой и веселый диспетчер – Алена Лизогуб. Сегодня она трудится на складе №2 в качестве кладовщика, взойдя еще на одну ступень личного развития.

А летом в ЗАО «Вентиляционные системы» учеником машиниста-экструдерщика пришел работать младший брат Андрея – Олег. Через несколько месяцев он сам встал за станок, и гордо упаковывает в короба пластик собственного производства.

Уже давно в ЗАО «Вентиляционные системы», когда нужно



Олег Лизогуб, машинист-экструдерщик ЦПП2



Андрей Лизогуб, мастер ЦПП2



Алена Лизогуб, кладовщик склада №2

найти сотрудника по фамилии Лизогуб, необходимо уточнять, кого именно вы разыскиваете, иначе легко получить в ответ вопрос: «Таких у нас много... Кто именно Вам нужен?».

В быту молодая семья живет легко и дружно. Часто навещают в Боярке маму, которая вместе с сыном Олегом живет в доме недалеко от «ВЕНТС». Раз в году, по сложившейся традиции, семья отправляется на море. В быту Андрей и Алена делят домашние хлопоты пополам, причем Алена, не на шутку, пристрастилась к любимому занятию мужа – рыбалке. Вот, только, грибы он собирает чаще сам. Впрочем, его умения находить грибницы с лихвой хватает для всей семьи.

Алена – специалист промышленного дизайна, модельер одежды – активно реализует свой потенциал дома: шьет для себя и для всех домашних. Даже пиджак, с его сложной технологией пошива, она в состоянии сделать сама. Однако, больше всего, она лю-

бит готовить и выпекать всевозможные пироги и торты. Есть у Алены давняя мечта: работать в милиции. Причем желание возникло задолго до того, как в системе МВД стали работать ее двоюродные братья и сестры. Может это когда-нибудь и произойдет, но пока, по ее словам, она предпочитает только мечтать об этом.

На вопрос о том, как семья видит свое будущее, Алена и Андрей отвечают: «Мы молоды и полны сил. Нам нравится работать в компании «ВЕНТС», где люди такие хорошие и дружные». «Искать счастье неизвестно где? – говорит Алена Лизогуб, – пусть кому-то покажется странным, но лично для меня, это и есть вот та, нормальная, хорошая и счастливая жизнь. А вот от всякой суеты и квартиры на Крещатику, говорю серьезно: отказываюсь без всякого сожаления!». Семья Лизогуб сегодня уверена в одном: они будут жить в доме в Фастове и работать в ЗАО «Вентиляционные системы».

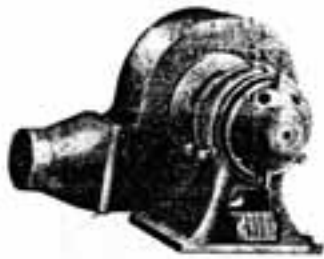


Памятные события бракосочетания Алены и Андрея

Вентиляция в истории

ВГЛУБЬ ВЕКОВ (продолжение)

ЦЕНТРОБЖИМНЫЕ ВЕНТИЛЯТОРЫ.



Центробжжные вентиляторы.

Центробжжные вентиляторы перекачивают сравнительно небольшие количества воздуха при соответствующем повышении давления, будучи пригодны для вытеснения воздуха по трубам и каналам, в особенности же для вытеснения воздуха из помещений, в которых посылкой загрязняется пыль, волокнами, парами, кислотами и т. п. Вентиляторами этого типа пользуются, соответственно со скажанным, на химических фабриках, в помещениях с электрическими аккумуляторами, на цементных заводах, в столярных мастерских, токарных, ткацких и т. п., да же для производства свежего воздуха, а также в качестве воздуходувки для раздувания кузнечных горнов, для приведения в действие органических мблов и т. п.

В столярных и токарных вышках труба располагается непосредственно над рабочим столом для непосредственного засасывания пыли и опилок.

Мотор может быть удобно соединен с вышкой, смотря по удобности, извольвая вышечное отверстие. Благодаря этому устраняется во многих случаях необходимость в изоблах, препятствующих циркуляции воздуха.

Скорость вращения центробжжных вентиляторов составляет при постоянном токе от 2000, а при переменном и трехфазном токе от 2800 оборотов в минуту, при чем при постоянном токе скорость вращения может быть регулируема.

Для постоянного тока	Для переменного тока	Для трехфазного тока
Типы NV1 № 18260	Типы NVW2 № 15280	Типы VD1 № 15280
• NV2 № 18270		• VD2 № 15280
• NPM3 № 18290	• NVW3 № 15290	• VD3 № 15290

Цифры на стр. 128

СТЯННЫЕ ВЕНТИЛЯТОРЫ.

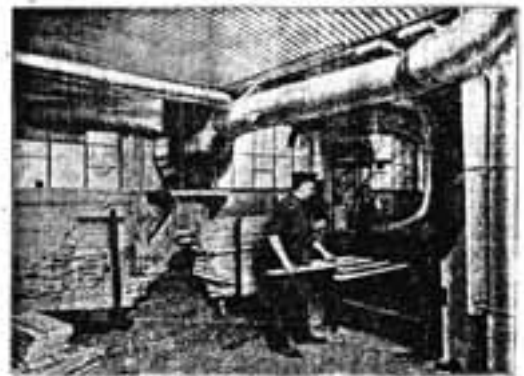


Высасывающий вентилятор непосредственно над рабочим столом, так предотвращает опасность взрыва, предотвращая забрызгивание вентилятора.



Кружок с вышкой в 4 горны.

ПРИМЕНЕНИЕ ВЕНТИЛЯТОРОВ.



Применение вентилятора на небольшой фабрике для непосредственного засасывания пыли со станков.



Кружок с вышкой в 4 горны, вентилятор.

ТАБЛИЦЫ.

Быстроходные настольные вентиляторы, допускаемые в железный щит, с топованным каналом.

Типы двигателей	№ вентилятора	Диаметр крышки, мм	Число оборотов в минуту	Число ступеней регулятора	Скорость вращения, об/мин	Радиус вытеснения, мм	Число ступеней регулятора	Взв. в щит, кг	Цена из 20 щитов, руб.
Постоянного тока									
GB	66001	200	4	1400	30	15	—	1,9	13.—
GB	66001	250	4	1400	14	25	2	2,5	17.—
GB	66002	300	4	1400	25	45	3	4,5	20.—
GB	66003	360	4	1400	40	70	3	8,0	29.—
Переменного тока									
WB	66301	200	4	1400	10	25	—	1,9	13.—
WT	107101	250	4	1400	10	40	3	3,11	17.—
WT	107102	300	4	1400	20	60	3	4,42	26.—
WB	66303	360	4	1400	50	85	—	10,0	53.—
Типы обозначены *, особыми выделенными двигателями, означающие от чего переключить скорость вращения вентилятора не может быть регулируема. В остальных вентиляторах переключатель включается.									
Осциллирующие настольные вентиляторы									
Постоянного тока									
GB	66000	300	4	1400	25	45	3	5,0	35.—
Переменного тока									
WT	107102	300	4	1400	25	60	—	5,34	40.—
Быстроходные настольные вентиляторы, допускаемые установке под любым углом									
Постоянного тока									
GB	66002	300	4	1400	25	45	3	5,5	25.—
Переменного тока									
WG	107102	300	4	1400	25	60	—	4,8	28.—

131

ТАБЛИЦЫ.

Быстроходные стальные вентиляторы с кольцевой рамой, допускаемые в железный щит, с топованным каналом.

Типы двигателей	№ вентилятора	Диаметр крышки, мм	Число оборотов в минуту	Число ступеней регулятора	Скорость вращения, об/мин	Радиус вытеснения, мм	Число ступеней регулятора	Взв. в щит, кг	Цена из 20 щитов, руб.
Постоянного тока									
GB	66017	250	4	1400	14	25	3,5	18.—	
GB	66027	300	4	1400	25	45	4,5	22.—	
GB	66037	360	4	1400	40	70	13,0	33.—	
NPM	66057	450	6	1200	70	125	22,0	84.—	
Регулирующие резисторы для уменьшения числа оборотов см. стр. 132.									
Переменного тока									
WB	66317	250	4	1400	14	25	3,5	18.—	
WB	66327	300	4	1400	25	45	4,5	22.—	
WB	66337	360	4	1400	40	70	13,0	33.—	
Регулирующие резисторы для уменьшения числа оборотов см. стр. 132.									
Трехфазного тока									
VB	66657	300	4	1400	50	80	13,0	41.—	
VD	66657	450	6	1400	50	250	26,0	78.—	
Регулирующие резисторы для уменьшения числа оборотов см. стр. 132. Обозначены типы наиболее удобными двигателями и двигателями для любой частоты от 20 до 100. Значения от вытеснения щита вентилятора не может быть регулируема. Стальные вентиляторы трехфазного тока регулируются по надобности.									

Кронштейны для быстрого настольных вентиляторов.

№ кронштейна	Диаметр вентилятора, мм	За щит	
		Взв. в щит, кг	Цена, руб.
66057	GB 2:3 WB 2:3	2,0	4.—

132

ТАБЛИЦЫ.

Быстроходные стальные вентиляторы с кольцевой рамой с мотором «Ирис».

Типы двигателей	№ вентилятора	Диаметр крышки, мм	Число оборотов в минуту	Число ступеней регулятора	Скорость вращения, об/мин	Радиус вытеснения, мм	Число ступеней регулятора	Взв. в щит, кг	Цена из 20 щитов, руб.
Для постоянного тока									
GB	66017	250	4	1400	14	25	11	38.—	
GB	66027	300	4	1400	25	45	15	47.—	
GB	66037	360	4	1200	40	70	22	62.—	
Регулирующие резисторы см. стр. 132.									
Для переменного тока									
WB	66317	250	4	1400	14	25	11	38.—	
WB	66327	300	4	1400	25	45	15	45.—	
WB	66337	360	4	1400	50	85	28	85.—	
Для трехфазного тока									
VB	66657	300	4	1400	50	80	23	70.—	
Обозначены * типы вентиляторов наиболее удобными двигателями, число оборотов, все значения от частоты тока, не поддаются регулировке. Обозначены типы см. стр. 132. Стальные вентиляторы трехфазного тока регулируются по надобности.									
Регулирующие резисторы для уменьшения числа оборотов									
Типы двигателей	№ вентилятора	№ резистора	Число ступеней регулятора	Взв. в щит, кг	Цена из 20 щитов, руб.				
GB и WB	66017(17) 66317(17)	66081	3	1,2	5.—				
GB	66027(27)	66082	3	1,2	5.—				
GB	66037(37)	66083	3	1,2	5.—				
NPM	66057	66085	5	3,6	14.—				

133

Продолжение следует.

Забавно!!!

Объявление о приеме на работу:
«Цирк примет на работу еще 10 воздушных гимнастов».

Объявление на дверях супермаркета: «Магазину требуются вменяемые грузчики».

Объявление: Если Вы считаете, что достойны заработка от 500\$ в день, присылайте свои резюме по нашему адресу. А то нам как-то скучно.

Приколы из резюме

Высокий коэффициент IQ.
Интим и работу поваром не предлагать!
Личные качества - максимально эффективен для решения нестандартных задач.
Привиты организаторские способности, лидирующая нотка.
Для быстрого контакта звонить по тел:

Исполнитель (в меру).
Пластичность мышления.
Стойко переношу тяжести и лишения, связанные с работой.

Функциональные обязанности: работа с руководством и людьми.
Сидела на телефоне и размножала факсы...
Преимущественно я работала языком...
Смелый пользователь ПК.
Начинающий бухгалтер с большим опытом работы по специальности.

Про английский:
Английский и немецкий с ноутбуком.
Английский — неразговорный.
Английский технический вплоть до разговорного.

Причина увольнения:
«Уволилась по собственному желанию на желаемую должность».
«Хозяйка уехала».

«Каникулы начались!!!»
«В связи с приказом на военную службу».
«Несоответствие потребностям».
«Очень вредные и хулиганистые дети».

Дополнительные требования к работе:
«Ограниченность во времени».
«Работа желательна в теплом помещении».
«Желательно в коллективе».
«По маршруту 19 троллейбуса».

Немного о себе, любимых:
Семейное положение. Счастлива замужем, имею сына 1977 г.р. с дипломом юриста.
Дома постоянно имею компьютер.
Я всегда открыта для контактов и готова выдать любую дополнительную информацию.
Родственников судимых за границей не имею.
Получаю удовольствие от управления движением материальных и людских ресурсов, учета и анализа продаж.

Очаровательная натуральная блондинка 90/60/90 заинтересована в интеллектуальной работе в офисе. График работы ненормированный. Интим не предлагать!
Грамотность, интеллигентность, автомобильность. Женат, имею 1 ребенка 3 года.
Легко обучаемая, трудолюбивая, умею овладеть собой.

О желаемой зарплате:
Уровень получаемого дохода - без ограничения сверху.
Интересует возможность самому активно влиять на увеличение размера получаемого дохода всеми средствами, предоставляемыми мне фирмой-работодателем согласно штатного расписания.
Желаемая зарплата: на должности генерального директора - 1500-2000\$, коммерческого директора 1000-1500\$, начальника отдела продаж - от 700\$, менеджера по продажам - от 500\$, торгового представителя - от 300\$. Предлагать в крайнем случае!

Новые назначения

**Заместителем
директора по
экономике назначена
Людмила Петровна
Шмелькова,
и. о. руководителя
планово-
экономического
отдела – Виктор
Иванович Оноприенко.**

**Желаем новым
руководителям
производственных
успехов и хоро-
ших начинаний!**



Дмитрий Николаевич Грамоданов, начальник бюро по подбору и адаптации персонала



Александр Анатольевич Норец, начальник отдела внедрения новых изделий

СОЦИАЛЬНЫЕ ГАРАНТИИ

Важным компонентом социальных гарантий для сотрудников компании ЗАО «Вентиляционные системы» является медицинское страхование. Независимо от занимаемой должности, каждый сотрудник после шести месяцев работы на предприятии включается в программу страхования автоматически. Для этого не обязательно оформлять соответствующие документы или справки. Для эффективной реализации программы медицинского страхования компания «ВЕНТС» сотрудничает с АСК «ИНГО-УКРАИНА» и сервисной службой «АЛЬФА-А» (АССИСТАНС), которые осуществляют и оплачивают следующие виды медицинских услуг:

1. Неотложную помощь (выезд к Вам бригады скорой помощи с последующей экстренной госпитализацией в стационар при необходимости) – круглосуточно.
2. Плановое и экстренное стационарное лечение
3. Обеспечение медикаментами для лечения в амбулаторно-поликлинических условиях.

Если у Вас возникла необходимость в получении медицинской помощи по программе страхования Вы можете обратиться в круглосуточную диспетчерскую службу «АЛЬФА-А» (АССИСТАНС) 8(044) 503-00-03 или сообщить о страховом событии представителю «Альфа-А» (Ассистанса) в г. Боярка - координатору Костромину Андрею Геннадьевичу, тел. рабочий – 8 (298) 4-09-46, тел.домашний 8(298)4-41-74, тел. мобильный 8(067)392-62-02.

Для организации планового стационарного лечения Вам необходимо иметь направление, выписанное лечащим врачом. Если вам необходимы медикаменты/расходные материалы для лечения в амбулаторно-поликлинических условиях, Вы можете обратиться к представителю «Альфа-А» (Ассистанса) в г. Боярка – координатору Костромину Андрею Геннадьевичу. Представитель «Альфа-А» (Ассистанса) в г. Боярка выписывает рецепт на сервисном бланке. Для выписки рецепта необходимо предоставить координатору следующие документы:

- оригинал медицинской карточки с перечнем назначений лечащего врача либо другой официальный документ, содержащий перечень назначений (выписка из амбулаторной карты, оригинал рецепта и др.);
- карточку или номер страхового полиса;
- документ, подтверждающий личность (паспорт).

После выписки рецепта Вы получаете медикаменты бесплатно в Аптеке «Лес», г. Боярка, ул. Белгородская, 134.

При этом оплата медикаментов и/или расходных материалов осуществляется только при условии наличия у Застрахованного лица временной утраты трудоспособности (т. е. при условии выдачи листа нетрудоспособности).

По всем вопросам медицинского страхования и получения возмещения, за медикаменты приобретенные за наличный расчет обращаться в Отдел кадров кабинет №22, тел.406-36-26, внутренний тел. 2025.

Желаем Вам крепкого здоровья!

**ВІТАЄМО З ДНЕМ НАРОДЖЕННЯ! ЗИЧИМО ЩАСТЯ,
ЗДОРОВ'Я, ДОБРА І НАСНАГИ В ПРАЦІ ТА ВІДПОЧИНКУ!
БУДЬТЕ ВЕСЕЛІ ТА ЖИТТЕРАДІСНІ!**

01/12	Устименко Іван Валерійович	Охоронець	15/12	Зудіна Світлана Юрївна	Складальник виробів з пластмас ДВГ
01/12	Ігнатенко Наталія Іванівна	Складальник виробів з пластмас ЦВВ	15/12	Слюз Ірина Мирославівна	Помічник спеціаліста
01/12	Івукос Сергій Михайлович	Слюсар із збирання металоконструкцій ЦМ(ЗМЕ)	16/12	Жибцова Ірина Олександрівна	Помічник спеціаліста відд
02/12	Коваленко Ольга Вікторівна	Ливарник пластмас	17/12	Марченко Лілія Олегівна	Помічник фахівця з ЗЕЗ
02/12	Мартинюк Микола Миколайович	Бригадир складу № 4	17/12	Булавінов Тімур Анатолійович	Оператор складу № 3
02/12	Поталенко Віктор Олександрович	Інженер з налагоджування і випробувань	18/12	Клещар Антон Вікторович	Заступник директора по торгівлі
02/12	Стець Алла Євгенівна	Помічник спеціаліста відд	18/12	Безуса Ірина Станіславівна	Старший бухгалтер
03/12	Хмельський Сергій Олександрович	Слюсар із збирання металоконструкцій ЦМ(ЗМЕ)	19/12	Кухарська Світлана Анатоліївна	Складальник виробів з пластмас ЦВВ
03/12	Зубченко Ніна Степанівна	Диспетчер ЦМ	19/12	Шеремета Оксана Сергіївна	Складальник виробів з пластмас ЦВВ
03/12	Когиченко Дмитро Вікторович	Інженер-механік ЦМ	19/12	Ковтюх Оксана Володимирівна	Ливарник пластмас
03/12	Олексієнко Олексій Олексійович	Слюсар-інструментальник РІД	19/12	Сороцький Петро Петрович	Слюсар-ремонтник
03/12	Мамчур Михайло Васильович	Начальник відділу логістики	19/12	Воробійов Микола Юрійович	Спеціаліст з метод розшир. ринків збут
03/12	Городько Олена Григорівна	Сортувальник	19/12	Колісінченко Микола Олексійович	Спеціаліст з метод розшир. ринків збут
04/12	Добровольна Людмила Василівна	Повар	20/12	Захаренков Микола Вікторович	Слюсар із збирання металоконструкцій ДВАГ
04/12	Тодоріка Ірина Анатоліївна	Ливарник пластмас	20/12	Лисович Ганна Василівна	Складальник виробів з пластмас ДВГ
04/12	Хоменко Валентин Миколайович	Дробильник ЦПП № 1	20/12	Клименко Валентин Павлович	Електромонтер
05/12	Шамаєва Алла Олександрівна	Диспетчер ДВАГтаД	20/12	Нестеренко Тетяна Степанівна	Примірально-виробничі приміщення
05/12	Понько Наталія Володимирівна	Майстер ЦВВ	20/12	Білобородов Володимир Васильович	Токар РІД
05/12	Дерепа Олена Василівна	Ливарник пластмас	20/12	Розпутняк Алла Василівна	
05/12	Павленко Олександр Степанович	Інженер-електронік	21/12	Гринчук Вячеслав Дмитрович	Дробильник ЦПП № 2
05/12	Колішкін Євген Миколайович	Фахівець відділу маркетингу	21/12	Волинець Сергій Олександрович	
06/12	Іщенко Світлана Антонівна	Примірально-виробничі приміщення	22/12	Іваненко Антон Геннадійович	Системний адміністратор
06/12	Метельов Александр Іванович	Провідний інженер-конструктор	22/12	Паремський Сергій Валентинович	Охоронець
07/12	Мороз Роман Олександрович	Слюсар із збирання металоконструкцій ДВАГ	22/12	Кольба Оксана Дмитрівна	Складальник виробів з пластмас ЦВВ
07/12	Ковальчук Тетяна Сергіївна	Складальник виробів з пластмас ДВГ	22/12	Попкова Ольга Вікторівна	Складальник виробів з пластмас ЦВВ
07/12	Мельник Лідія Іванівна	Диспетчер ЦПП № 2	22/12	Савін Віктор Петрович	Учень слюсара
07/12	Назаренко Сергій Олександрович	Начальник відділу промислової вентиляції	22/12	Хамуда Олег Володимирович	Завідуючий господарством
07/12	Данильченко Марина Володимирівна	Організатор збуту	23/12	Гончарова Вікторія Вікторівна	Диспетчер ЦВВ
08/12	Мостепанюк Віталій Леонідович	Охоронець	23/12	Тимошук Павло Петрович	Транспортувальник складу № 2
08/12	Закордонцев Ігор Андрійович	Дробильник ЦПП № 1	23/12	Бабаченко Ярослав Володимирович	Учень складальника виробів з пластмас ДВГ
08/12	Черненко Павло Миколайович	Машиніст екструдера	23/12	Войтко Валерій Олександрович	Менеджер по персоналу
08/12	Цукренко Сергій Володимирович	Комірник складу № 3	24/12	Гаджиева Наталія Леонідівна	Складальник виробів з пластмас ДВГ
09/12	Андрійчук Андрій Романович	Комірник ВКБ	24/12	Леонова Світлана Володимирівна	Учень складальника виробів з пластмас ДВГ
09/12	Романенко Анатолій Дмитрович	Охоронець	24/12	Невмержицький Богдан Володимирович	Учень складальника виробів з пластмас ДВГ
09/12	Белінська Наталія Олександрівна	Оператор тамподруку	24/12	Ткачук Ірина Станіславівна	Складальник виробів з пластмас ЦВВ
09/12	Ропій Ольга Іванівна	В'язальник шнурів	24/12	Семенов Василь Васильович	Слюсар-ремонтник ЦПП № 2
09/12	Назаров Олександр Анатолійович	Складальник виробів з пластмас ЦПП № 2	24/12	Грибовська Віра Максимівна	Спеціаліст з метод розшир. ринків збут
10/12	Лобова Наталія Валентинівна	Складальник виробів з пластмас ДВГ	24/12	Гумнова Галина Миколаївна	Сортувальник - лакувальник
10/12	Романюха Антоніна Петрівна	Диспетчер-плановик	25/12	Шаховал Сергій Васильович	Охоронець
10/12	Ткаченко Іна Іванівна	Комірник складу № 4	25/12	Коваленко Віра Григорівна	Складальник виробів з пластмас ЦВВ
10/12	Сурнін Андрій Сергійович	Спеціаліст з метод розшир. ринків збут	25/12	Толкачева Ліна Леонідівна	Фахівець з ЗЕЗ
11/12	Сусло Наталія Олександрівна	Складальник виробів з пластмас ДВГ	25/12	Кузьмук Олександр Дмитрович	Транспортувальник збуту
11/12	Ковехов Ігор Володимирович	Фахівець відділу маркетингу	25/12	Конатовська Леся Володимирівна	Помічник спеціаліста відд
11/12	Миргородська Вікторія Георгіївна	Спеціаліст з метод розшир. ринків збут	26/12	Мартова Алла Володимирівна	Диспетчер
12/12	Щоголева Тамара Іванівна	Сортувальник	27/12	Корнєєва Ніна Яківна	Технік-електронік ЦВВ
12/12	Леденюв Олександр Валерійович	Помічник спеціаліста відд	27/12	Бідах Євгенія Петрівна	Комірник складу № 3
13/12	Бабенко Олена Вячеславівна	Учень складальника виробів з пластмас ДВГ	28/12	Малошицька Анастасія Миколаївна	Помічник спеціаліста відд
13/12	Федорчук Андрій Андрійович	Транспортувальник ДВГ	29/12	Хоменко Оксана Петрівна	Помічник маляра рідкого фарбування
13/12	Беньківська Олена Василівна	Ливарник пластмас	30/12	Іванова Каріна Олександрівна	Диспетчер ЦВВ
13/12	Березовський Андрій Федорович	Водій-експедитор збуту	30/12	Ворончук Євгеній Сергійович	Бригадир вантажників збуту
14/12	Сбитна Тамара Іванівна	Інспектор відділу кадрів	31/12	Тихий Олександр Анатолійович	Менеджер по збуту
14/12	Поцелуйко Анатолій Анатолійович	Слюсар-інструментальник РІД	31/12	Рижикова Галина Юрївна	Комірник складу № 3

Наша газета виходить один раз в два місяця. Ви можете отримати письмо з критикою, зауваженнями, а також своїми ідеями о корпоративній газеті по адресу: pr@vents.kiev.ua, або в ящики для писем и предложений. Мы будем рады увидеть на страницах информацию от наших партнеров. Присылайте свои

материалы. Пусть читатели узнают про вас, прочитают ваши новости, аналитические материалы, узнают факты из жизни вашей организации. Будем делать газету вместе.

Ждем ваших писем!

«Вісник Вентс» – корпоративне видання ЗАТ «Вентиляційні системи» Редагування, комп'ютерна верстка, кольороподіл – ЗАТ «Вентиляційні системи»

Газета виходить 1 раз на 2 місяці Друк – «Зірка» Тираж – 2000 Розповсюджується безкоштовно